

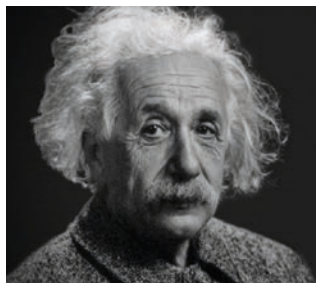
JULIO, MES DONDE SE IMPONE LA REALIDAD DE LA BAJA ACTIVIDAD INDUSTRIAL Y DE LA DIFÍCIL SITUACIÓN ECONÓMICA

El título de este mes, sin ánimo de ser fatalista, en parte solo pretende reflejar la seria situación del mes que dejamos atrás - obviar la realidad de la actualidad económica, empresarial y profesional de muchas personas es sin duda caer en el error de no querer ver la realidad. El momento que vivimos es de gran incertidumbre y de previsiones nada halagüeñas, como demuestran sin ir mas lejos nuestras cifras de ventas, márgenes y actividad de este último mes.

Verlo ya es parte del reconocimiento de la realidad de la situación, y sin duda pasar a la aceptación (que es muy diferente a la resignación), también es el inicio de parte de la solución. **NO preocuparse, pero si OCUPARSE.** Es fundamental, tener la **VOLUNTAD** de hacer lo posible para que se revierta esta situación. En nuestras manos está hacerlo, y aunque hablemos de una muy dura situación económica no podemos ni debemos caer en la desesperanza ni la inútil apatía, y para nada ayudarán las manidas excusas como "es lo que hay" y "qué puedo hacer yo".

Desde luego las personas de GAES no vamos a pararnos en el lamento, NO tenemos una excusa para ello, al contrario, desde la visión más dura de la realidad que os hemos descrito es de donde queremos y debemos partir para reconocer que también somos unos privilegiados y tenemos que valorarlo, y que para seguir siéndolos debemos dar hoy más que nunca el máximo. **Debemos luchar por mantener nuestra posición y tipo de vida, y amigos, es lo que está en juego**, el compromiso para dar lo mejor de nosotros mismos debe de ser de 100...¿Alguien entendería que su pareja le dijese, "**cariño te quiero un 70%**" o "**cariño prometo serte fiel al 65%**"? Absurdo ¿verdad? Pues en nuestra profesión y sobre todo en situación actual igual: no valen medias tintas.

Debemos cerrar cada jornada con el orgullo de haber hecho el mejor de los trabajos pensando en cómo al día siguiente, mi aportación personal al Grupo puede ser **EXCELENTE**.



"Hay una fuerza motriz más poderosa que el vapor, la electricidad y la energía atómica:
la voluntad."

—Albert Einstein

"Sé un punto de referencia de calidad. Algunas personas no están acostumbradas a un ambiente donde la excelencia es aceptada."

—Steve Jobs



Nuestro equipo



Eduardo Mora

SOLTECNA

- > Eduardo es de Alceda (Cantabria), y vivió ahí sus primeros 20 años de su vida. Lleva viviendo en Pamplona los últimos 33 años, con su mujer Blanca y sus hijos Elena y Pablo.
- > Estudió Electrónica Industrial, y tras dar vueltas por varios trabajos (montando ascensores en la construcción, arreglando electrodomésticos o máquinas de imprenta entre otros) tuvo su primer "trabajo serio" en Biyak Automatismos Industriales. Tras 14 años ahí, y otros 6 en su aventura de autónomo (fundó la empresa Coirjem dedicada a las instalaciones de aire comprimido) es ahora parte de SOLTECNA.
- > El baloncesto ha sido su pasión de toda la vida (como jugador, árbitro, entrenador...) pero ahora se ha vuelto también un poco friki de la bici MTB y del pádel, y afirma que el mejor deporte es un mus con unos amigos y unas cervezas.
- > Su email es: eduardo@soltecna.com



Eloi Coma

DISHECO

- > Eloi es de Olot (Girona), nacido entre volcanes.
- > Tras estudiar Ingeniería Mecánica en Barcelona, trabajó en Rubix (como responsable comercial de automoción), Buenaventura Giner (Departamento Técnico) y Bayer (Seguridad Industrial). Actualmente trabaja en DISHECO.
- > Sus hobbies incluyen el deporte (tenis, pádel, fútbol – sobre todo el Barça) y viajar (su ciudad favorita es Nueva York, aunque todos los veranos lo encontraréis en las fiestas de San Juan en Menorca).
- > Su email es: ecoma@disheco.es



Joaquín Tortosa

ZAGATECH

- > Joaquín tiene 33 años y es de una pedanía de Murcia llamada Los Dolores.
- > Trabajó en el sector de la construcción desde los 16 hasta los 30 años, cuando se introdujo en el sector industrial con Julsa. Lleva 2 años en ZAGATECH, donde actualmente trabaja como comercial.
- > Entre sus aficiones destacan el cine, las motos y los coches, y sobre todo estar con la familia.
- > Su email es: j.tortosa@gaessa.com

Nuestra empresa

TRASLADO DE RODALSA A UNAS NUEVAS INSTALACIONES

Como decíamos en la publicación del Newsletter del pasado mes, cada proyecto tiene su momento, y este ya ha llegado para el esperado **traslado de las instalaciones de RODALSA**. Después de casi 40 años en la Calle Barratxi de Vitoria, ha llegado el momento poner en sintonía el estupendo negocio que tenemos en RODALSA con la imagen que esto se merece y para esto nada mejor que una total renovación.

La nueva ubicación está en el polígono industrial más importante de Álava, donde nos trasladamos a una nave de algo más de 500 metros cuadrados. Para la adecuación de la nave a nuestras necesidades se ha hecho una importante obra que nos permitirá disponer de un showroom, más de 80 metros de oficinas en dos plantas, zona recepción de materiales y de expedición de estos, así como una gran zona de almacenaje.

Como cualquier mudanza podéis imaginar que nos ha sido fácil, pero el equipo de RODALSA haciendo gala de la magnífica capacidad para abordar cualquier situación lo ha hecho posible en un tiempo récord, y sin desatender ni un solo momento a nuestros clientes.

TALLERES ARATZ

También la próxima noticia de nuestra empresa habla de traslado, el del taller de ARATZ a nueva ubicación donde ampliamos las instalaciones hasta los casi 500 metros. Con las inversiones en nuevas máquinas y adecuación de las antiguas, nuestras posibilidades de servicio y por tanto nuestras capacidades de hacer crecer nuestro negocio se amplían de una forma muy notables.

Uno de los objetivos de este traslado era unificar los dos talleres de mecanizado del Grupo en uno solo, por lo que el traslado en este caso ha sido doble. Todo esto además manteniendo activa la producción, en fin, todo un enorme reto logístico y de esfuerzo humano, que sin el compromiso y capacidad del equipo de taller y almacén (con Luis a la cabeza) no hubiese sido posible. Desde estas líneas solo podemos expresar nuestra más sincera admiración y profundo agradecimiento.

ENHORABUENA A LOS DOS EQUIPOS, ES UN ORGULLO VER LO QUE ESTÁIS CONSIGUIENDO EN LOS PROYECTOS QUE SE OS ENCOMIENDAN Y EN EL DÍA A DÍA EN VUESTRAS RESPECTIVAS RESPONSABILIDADES. ¡PERO SOBRE TODO ES UN ORGULLO QUE SEÁIS PARTE DE NUESTRO EQUIPO! FELICIDADES.

Nuestro sector y mercados

La notable tendencia del mercado a la adquisición de servicios de valor añadido ha hecho que muchas empresas de nuestro sector vean la oportunidad de crecer mediante la venta de conocimiento como una forma más de diversificación de negocio, de impulso de imagen de proveedor de valor y de consolidación de relaciones con los clientes.

En el área de mantenimiento **la colaboración más que la externalización** (que también tuvo su momento) de algunas actividades del propio servicio que estos departamentos prestan a su propias plantas es una de las mas perentorias necesidades, bien por la cada vez mayor complejidad de las aplicaciones, por la cargas de trabajo que soportan estos departamentos con cada vez menos recursos o bien por el mismo nivel de exigencia en la especialización que se requiere sobre algunas cuestiones vitales para el buen funcionamiento de estas plantas.

Por ello la actividades de colaboración predictivas y preventivas cobran cada vez más protagonismo y por tanto las demandas de los clientes aumentan en este sentido, pidiendo al proveedor convertirse en el colaborador en actividades conjuntas donde este aporte mayor valor añadido como proveedor integral de soluciones más que elementos.

En esa línea nuestra visión también ha sido crear tanto actividades propias bien vía proyectos como el que tenemos con ABB y su línea digitalización de aplicaciones mediante SMART SENSOR o como la de nuestra sociedad SATIINS, cuestiones complementarias y que ofrecen sin duda una amplia gama de posibilidades de colaboración con nuestros clientes de mantenimiento. Por lo tanto, podemos decir que estamos preparados.

Veamos ahora algunos ejemplos de cómo de preparados están algunos de nuestros competidores:

» **DEXIS IBERICA.**

<https://www.dexis-iberica.com/oferta-global/servicios/servicios-tecnicos/>

» **ROYSE.**

<https://rodamientos.net/servicios/condition-monitoring/>

» **ROEIRASA.**

<https://www.roeirasa.es/solution-provider/>

» **LINK SOLUCIONES INDUSTRIALES.**

<https://www.linksoluciones.es/servicios/mantenimiento-predictivo/>

» **PREDITEC.**

<http://www.preditec.com/mantenimiento-predictivo/>

Artículo para ti

No fue por tu culpa

Pero afrontarlo sí es tu responsabilidad

Si quieres perder energía en algo inútil, culpa al mundo de lo que te ocurre. Buscar culpables es una de las actitudes más agotadoras y estériles que existen, aunque nos puede pasar a cualquiera: cuando suspendemos un examen y decimos que ha sido porque el profesor ha puesto unas preguntas muy difíciles, cuando discutimos con la pareja y atribuimos el cien por cien de los motivos a la actitud de la otra persona, o cuando pensamos que si no somos más felices en el trabajo se debe solo y exclusivamente a nuestro jefe. Todos podemos tener esa tendencia, pero hay quienes la practican con tanta asiduidad, que se convierten en auténticos profesionales “buscadores-de-culpables”. Pues bien, **echar balones fuera puede aliviarnos un rato, pero encierra un gravísimo problema: nos debilita, nos convierte en víctimas y nos incapacita para tomar decisiones** (además de aburrir a los que nos rodean). La clave está en asumir el protagonismo, es decir, transformar la culpa en responsabilidad, como propone el actor Will Smith en uno de los vídeos más virales. Veamos a continuación cómo conseguirlo:

Primero, **identifica el discurso “buscador-de-culpa”**. Como hemos dicho, todos podemos caer en ello. Es ese momento en el que criticas, criticas y criticas, y parece que tú sales de rositas de una situación, ya sea con la familia, con amigos o en el trabajo. Toma conciencia de las conversaciones recurrentes, que te dejan agotado, enfadado o con un poco de mal sabor de boca (por no hablar de los que te escuchan). Son discursos que vacían profundamente y en los que no existen soluciones posibles.

Segundo, **valora qué es lo que deseas**: si tener la razón o ser feliz. Sé muy sincero contigo mismo. Podremos criticar lo que nos rodea, pero las palabras hacen bien poco. Movilizan las acciones inteligentes. Si antepones la razón a tu felicidad y a la de los que te rodean, no podrás avanzar. Sin embargo, si te apetece encontrarte mejor contigo mismo, con más energía y con mejor humor, entonces, pasa al punto siguiente.

Tercero, **acepta lo que te rodea**. Lo pasado, pasado está. Will Smith lo resume de una manera extraordinaria: no tienes la culpa si tu pareja te engaña o si tu padre es alcohólico, pero sí tienes la responsabilidad de lidiar con los posibles traumas para tener una vida feliz. No culpar no significa ponerse una venda y mirar para otro lado. Significa reconocer lo que existe, aceptarlo y encontrar el margen de maniobra para actuar.

Y cuarto, **identifica qué puedes hacer**. Y aquí no valen las excusas. Hasta personas que han sufrido situaciones terribles defienden nuestra libertad para actuar. Por ello aboga Viktor

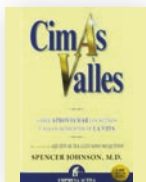


Frankl, psiquiatra judío que estuvo prisionero en Auschwitz durante la II Guerra Mundial. Él defendió la responsabilidad de la actitud, de decidir qué emoción puedes tener ante una situación que nadie hubiera deseado. Si se puede conseguir en momentos tan complicados, ¿cómo no podríamos lograrlo nosotros ante discusiones, errores, problemas en el trabajo o con la pareja? Y además, cuando comienzas a dar el paso en la responsabilidad en un área de tu vida, poco a poco se va extendiendo en el resto de facetas.

En resumen, cuando culpamos al mundo de lo que nos rodea, pretendemos protegernos de aquello que no ha salido como esperábamos. Pero esta actitud defensiva en el fondo tiene un precio muy elevado: nos vacía por dentro y nos convierte en esclavos de las críticas y del mal rollo. Por eso, preguntarnos qué podemos hacer y cómo nos vamos a responsabilizar de lo que me sucede es el primer paso para ser felices y liberarnos de lo ocurrido y de nuestro pensamiento recurrente.

Bloque extra

Para muchos es periodo de vacaciones y tal vez también **es hora de decidir qué libros nos deben acompañar** durante las próximas semanas. Para ello hemos querido publicar este bloque extra con algunas recomendaciones.



CIMAS Y VALLES

Saber aprovechar los buenos y malos momentos de la vida.

<http://www.lecturalia.com/libro/28350/cimas-y-valles>



LA ISLA DE LOS CINCO FAROS

Las claves de la comunicación personal y profesional.

<https://www.casadellibro.com/libro-la-ista-de-los-cinco-faros/9788478719112/1124847>



LA BUENA SUERTE

Una inspiradora fábula sobre nuestra capacidad de crear creyendo.

<https://www.alexrovira.com/libros/libro/la-buena-suerte>



EL LARGO CAMINO HACIA LA LIBERTAD

Autobiografía de NELSON MANDELA.

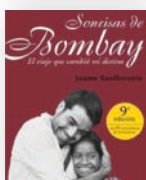
https://librotea.elpais.com/libros/el-largo-camino-hacia-la-libertad-n1xcijv_vg/



VIVIR LA VIDA CON SENTIDO

Un libro sobre valores, virtudes y actitudes para ir por la vida.

<https://www.plataformaeditorial.com/libro/3189-vivir-la-vida-con-sentido>



SONRISAS DE BOMBAY

Un ejemplo de vida.

<https://www.sonrisasdebombay.org/producto/sonrisas-de-bombay-el-viaje-que-cambio-mi-destino-cast/>

Gracias por el tiempo que dedicáis cada mes a la lectura de esta nuestra publicación mensual, gracias también por vuestras opiniones, aportaciones y sugerencias, es importante que la información fluya en toda la organización y que llegue a todos y cada uno de los componentes de la misma.

Por ultimo animamos a los que no lo habéis hecho todavía a participar enviándonos cualquier asunto que estiméis de interés y que queráis que publiquemos.

Nos despedimos hasta el próximo número.